

BADER

MODE. WOHNEN. LEBEN.



Du suchst eine neue Herausforderung im CRM / E-Mail Marketing? Du betrachtest Newsletter nicht als lästigen Spam, sondern l(i)ebst E-Mail Marketing und Kundenbeziehungen? Du bist bemerkenswert digital und kreativ genial? Du kannst deine Ideen zielgruppengerecht umsetzen, Ergebnisse analysieren und daraus resultierende Vorgehensweisen ableiten? Du suchst ein dynamisches Team in einem international tätigen Versandhandelsunternehmen und möchtest dieses durch dein Know-how vorantreiben? Dann bist du vielleicht unser(e) neue(r)

Customer Relationship Manager / E-Mail Marketing Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Ideenfindung, Konzeption, Wording, Erstellung und Versand von Newslettern international
- Analyse der KPIs und Erstellung der daraus resultierenden Optimierungsmaßnahmen
- Strategische Entwicklung des personalisierten Newsletter-Marketings entlang der Customer Journey
- Entwicklung neuer Konzepte und Kampagnen im Bereich CRM sowie deren erfolgreiche Umsetzung
- Anlage, Aussteuerung und Weiterentwicklung des Kampagnen-Managements im Rahmen der Marketing Automation
- Durchführung von A/B-Tests und strategische Weiterentwicklung des E-Mail Marketing
- Kampagnenplanung, -steuerung und -umsetzung im Kontext der Marketing-Kanäle
- Zielgruppenspezifische Ausspielung von Inhalten durch Segmentierung und Personalisierung
- Leadgenerierung, Neukundengewinnung und Kundenbindung crossmedial
- E-Mail Marketing spezifische Wettbewerbsanalyse und Marktbeobachtung

Dein Profil

- Abgeschlossenes BWL-Studium mit Schwerpunkt Marketing, Marketing-Kommunikation, Online-Marketing oder eine vergleichbare Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung
- Fundierte Berufserfahrung im Bereich E-Mail Marketing und CRM
- Analytische Fähigkeiten und ein sehr gutes Zahlenverständnis
- Kenntnisse von Newsletter-Tools, optimalerweise Optimizely
- Sehr gute konzeptionelle Fähigkeiten
- Strategische Denkweise, um Kampagnen im crossmedialen bereichsübergreifenden Kontext zu sehen
- Kenntnisse in Adobe Photoshop von Vorteil

Wir bieten Dir

- Eine sehr spannende Aufgabe mit freiem Gestaltungsspielraum und ein Arbeitsumfeld in einem dynamischen Team
- Als Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungsstrukturen verbinden wir Tradition und Sicherheit
- Ausgewogene Work-Life-Balance und flexible Arbeitszeiten
- Bezahlung von Urlaubs- sowie Weihnachtsgeld, Mitarbeiterrabatte, bezuschusste Kantine sowie Mitarbeiterparkplätze

Das Versandhaus BADER ist ein Familienunternehmen mit 90-jähriger Geschichte und gehört zu den attraktivsten Arbeitgebern der Region Pforzheim. Generationen arbeiten hier Hand in Hand, um langjährige Erfahrungen zu nutzen sowie neue Herausforderungen zu meistern. Das Unternehmen wächst und investiert in die Zukunft, deshalb freuen wir uns, wenn auch Du bald unser tatkräftiges Team unterstützt. Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe von Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung an:

BRUNO BADER GmbH + Co. KG

Personalabteilung

Petra Maisenbacher

Maximilianstr. 48

D-75172 Pforzheim

[E-Mail: karriere@bader.de](mailto:karriere@bader.de)